

Вы продаете недвижимость. Или помогаете продавать другим.



Вы продаете квартиру **классического** типа - такое гнездо для семьи, где все любят и понимают друг-друга, где спокойно и надежно! Место, в котором хочется находиться, принимать гостей:

Масла и возможные вариации их пропорций:

Апельсин, Бергамот, Жасмин, Ваниль,
Орех мускатный, Сандал, Ладан,
Розовое дерево, Корица.

1. Апельсин 8 кап. +Бергамот 2 кап.+ Жасмин 1 кап.+ Ваниль 1 кап.,
2. Апельсин 10 кап.+ Бергамот 1 кап.+ Корица ½ кап.+Ваниль 1 кап.,
3. Ваниль 1 кап.+Орех мускатный ½ кап.+Бергамот 6 кап.+ Апельсин 4 кап.
4. Розовое дерево 2 кап.+ Ваниль 1 кап. + Апельсин 3 кап.
5. Жасмин 1 кап.+ Ваниль 1 кап.+ Розовое дерево 2 кап.

Или любая другая ваша комбинация (пропорция) из указанных масел.

С покупкой квартиры или дома каждый человек связывает не только желание жить в более комфортных условиях. С покупкой жилья каждый из нас связывает и все другие перспективные планы- благополучие детей, здоровый образ жизни, надежность и долголетие семьи, возможность принимать гостей, отдыхать с друзьями. Часто хорошее жилье- это свидетельство ваших достижений! Это фиксированный результат, воплощенный в красивое, надежное, вечное...



Вы продаете квартиру направления **хай-тек** для молодой или просто современной семьи, особенно, если в семье присутствуют те, кто увлекается современными информационными технологиями.

Аир, Бергамот, Апельсин, Сосна, Лимон, Шалфей, Грейпфрут, Эвкалипт, Литцея, Найоли, Вербена, Розмарин, Базилик

1. Аир- 1 кап.+Бергамот 2 кап.+Сосна 3 кап.+Эвкалипт 3 кап.
2. Найоли 1 кап.+ Вербена 1 кап.
3. Эвкалипт 2 кап+ Апельсин 6 кап.+ Литцея 1 кап.
4. Шалфей 2 кап.+ Апельсин 8 кап.+ Грейпфрут 2 кап.
5. Базилик 2 кап.+ Апельсин 8 кап+ Найоли 1 кап.

Или любая другая ваша комбинация (пропорция) из указанных масел.

Наш ДОМ - это наша платформа. Именно от нее мы отталкиваемся в новое, в трудное, в счастливое, - в разное.



Вы продаете **«по-дорогому»** - в некотором роде **инвестиция** - и индикатор состоятельности и перспективности. Человек с этим жильем связывает свое положение, достижения:

Роза (абс), Розовое дерево, Апельсин, Сандал, Корица, Орех мускатный, Имбирь, Найоли, Вербена, Ветивер, Пачули, Тубероза (абс.), Гвоздика (абс), Кедр, Нероли, Петитгрейн, Жасмин.

1. Роза 1 кап.+ Розовое дерево 2 кап.+ Апельсин 8 кап.+ Петитгрейн 2 кап.
2. Найли 3 кап.+Вербена 2 кап.+ Орех муск 1\2 кап.
3. Роза 1 кап.+ Жасмин 1кап. + Апельсин 8 кап, + Петигрейн 4 кап.+ Сандал 2 кап.
4. Тубероза 1 кап.+ Апельсин 8 кап. + Ветивер 1\2 кап.
5. Апельсин 10 кап.+ Корица 1\2 кап.+Орех мускатный 1\2 кап.+ Сандал 2 кап.
6. Роза 1 кап.+ Жасмин 1 кап. + Кедр 4 кап. + Апельсин 10 кап.

В данном списке находятся масла, которые хороши как сами по себе, так и в смесях.

Вариаций здесь множество, главное не переборщить с запахом во время визита предполагаемого покупателя!

Как?

В этом варианте есть свои особенности.

- Смесь из масел надо сделать заранее, дней за 10-15 и объединение самой квартиры с запахами надо проводить методично день за днем, чтобы все, что есть в доме, смогло взять энергию добротности, роскоши, денег, творчества - всего того, что человек вкладывает в понятие респектабельность.
- Стены, деревянные предметы, мебель, мягкие предметы... все в доме постепенно впитает в себя тонкие запахи масел, их энергию, их тонкий неосязаемый, но энергетически сильный настрой.
- Мы проводим ароматизацию так часто, как можем, но не реже 1 раза в 2 дня, используя 1-2 капли масел на 10-12 кв метров площади.
- Перед приходом клиентов квартиру хорошо проветриваем. Это - обязательно! В квартире не должно быть явных запахов, остается только их энергия и легкое напоминание о том, что они здесь были. Это лучший вариант влияния ...

Пробуйте!

Старайтесь!

У меня получилось здорово,- получится и у вас!